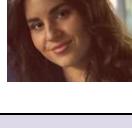


MIKROEKONOMIJA

Nositelj kolegija prof. dr. sc. Ilko Vrankić

	prof. dr. sc. Lorena Škuflč prof. dr. sc. Ilko Vrankić prof. dr. sc. Nebojša Stojčić izv. prof. dr. sc. Marko Družić izv. prof. dr. sc. Fran Galetić izv. prof. dr. sc. Tomislav Herceg izv. prof. dr. sc. Mira Krpan izv. prof. dr. sc. Velibor Mačkić izv. prof. dr. sc. Danijel Mlinarić Izvođači kolegija izv. prof. dr. sc. Valentina Vučković izv. prof. dr. sc. Martina Sopta doc. dr. sc. Ria Ivandić doc. dr. sc. Filip Novokmet doc. dr. sc. Vedran Recher dr. sc. Antea Barišić Lana Lebo, mag. oec. Filip Novinc, mag. oec. Luka Pavelić, mag. oec. Dora Walter, mag. oec.	                 
--	--	---

Godina 1.

Semestar 2. (ljetni)

Status kolegija obvezni

Broj ECTS bodova 9

Način izvođenja kolegija P 45 sati; V 45 sati

Uvjeti za polaganje ispita -

Ciljevi kolegija Cilj kolegija je omogućiti studentima da samostalno ovladaju konceptima i instrumentarijem koji ulaze u skup kategorija temeljnih za razumijevanje ekonomije kao suvremene znanosti. Polazeći od elemenata parcijalne ravnoteže u sferi potrošnje i proizvodnje preko analize formiranja cijena u različitim tržišnim strukturama, u zaključnom dijelu kolegija posebna pažnja posvećuje se teoriji opće ekonomske ravnoteže i uvjetima efikasnosti alokacije društvenih resursa u uvjetima tržišne ekonomije. Pored tradicionalnog instrumentarija zasnovanog na diferencijalnom računu studenti se upoznaju sa suvremenim metodama ekonomske analize poput teorije skupova i teorije igara. Ovaj pristup ima za cilj razviti kod studenata ekonomski način razmišljanja koji im omogućava da na racionalan ali i društveno odgovoran način pristupaju rješavanju konkretnih poslovnih problema.

Obvezna literatura	Pindyck, R.S., Rubinfeld, D.L. (2022) Mikroekonomija, 7. izdanje, Mate, Zagreb Herceg, T., Vrankić, I., Galetić, F. (2021) Mikroekonomija sa zadacima, Ekonomski fakultet Sveučilišta u Zagrebu, Zagreb
Dopunska literatura	Besanko, D., Braeutigam, R.R. (2002) Microeconomics: An Integrated Approach. New York: Wiley Binger, B.R., Hoffman, E. (1998) Microeconomics with Calculus. 2nd Ed. Reading, MA: Addison-Wesley
Cowell, F. (2005) Microeconomics: Principles and Analysis, Oxford University Press	
Gravelle, H., Rees, R. (2004) Microeconomics. 3rd Ed., FT Prentice Hall	
Herceg, T., Galetić, F. (2018) Mikroekonomija – zbirka zadataka, 2. izdanje, Eurocom, Zagreb	
Nechyba, T.J. (2011) Microeconomics: An Intuitive Approach with Calculus, South-Western	
Nicholson, W., Snyder, Ch. (2012) Microeconomic Theory: Basic Principles and Extensions. 11th Ed., South-Western Cengage Learning	
Pavić, I., Benić, Đ., Hashi, I. (2009) Mikroekonomija. Split: Ekonomski fakultet	
Pavić, I. (2015) Mikroekonomija-teorija i praksa, Split: Ekonomski fakultet	
Silberberg, E., Suen, W. (2000) The Structure of Economics: A Mathematical Analysis. Boston: Irwin McGraw-Hill	
Simon, C.P., Blume, L. (1994) Mathematics for Economists. New York: W.W.Norton	
Varian, H. (1999) Intermediate Microeconomics: A Modern Approach, London	

Ishodi učenja i kompetencije koje studenti stječu nakon uspješno završenog procesa poučavanja:

Kompetencije (K)	Ishodi učenja (IU)	Na kraju ovog kolegija studenti će moći:	Ponder
K1. Matematičke, statističke i IT (digitalne) vještine	IU11. Generirati kvalitetna istraživanja i analize	Odrediti cjenovne indekse i stope rasta, konstruirati funkcije ponude i potražnje, nacrtati krivulje koje se koriste u mikroekonomiji.	2%
K2. Komunikacijske vještine i vještine timskog rada	IU2. Razviti govorne i pisane komunikacijske vještine	Kratkim esejem i/ili usmeno izraziti usvojeno znanje	10%
	IU4. Upotrijebiti strani jezik (stručne terminologije)	Kratice mikroekonomskih termina su izvedene iz engleskoga jezika.	5%
	IU5. Razviti međusobnu komunikaciju i timski rad	Izrada prezentacija u suradnji s kolegama	5%
K3. Temeljna znanja	IU1. Razviti napredna stručna znanja	Primjena osnovnih koncepata ponašanja potrošača, proizvodnje, troškova i analize tržišnih struktura	20%
	IU9. Razviti globalnu poslovnu perspektivu	Uvidjeti posljedice trgovinskih intervencija u međunarodnoj razmjeni	3%

K4. Teoretski okviri, metode i njihova primjena	IU3. Primijeniti znanja i metode	Upoznavanje s osnovnim konceptima ponašanja potrošača, proizvodnje, troškova i analize tržišnih struktura	50%
K5. Sintesa znanja i savjetodavne vještine i kompetencije	IU10. Sintetizirati znanja i njihovu multidisciplinarnu primjenu u raznim područjima	Integrirati teorijska znanja s praktičnima i reproducirati ih na nove situacije.	0%
	IU7. Razviti vještinsku vođenja	Razviti mogućnost jasnog izlaganja mišljenja kroz studentske prezentacije i diskusije.	0%
	IU6. Demonstrirati etičko postupanje	Ponašanje za vrijeme ispita. 0% razmišljanje i	
K6. Refleksija	IU8. Demonstrirati razmišljanje	Primjena stečenih znanja u studentskim projektima (seminarskim radovima i 5% kreativno prezentacijama)	

Nastavne metode (oblikovane za postizanje ishoda učenja):

Nastavne metode	Korištenje		Ishodi učenja
	DA	NE	
Predavanja (uz poticanje sudjelovanja i angažmana studenata)	X		IU1, IU6, IU9, IU10
Rješavanje zadataka (matematičkih i statističkih)	X		IU3, IU10
Izučavanje nastavnih materijala (studija slučajeva, istraživačkih članaka, službenih publikacija ...)		X	IU3, IU4, IU6, IU8, IU10, IU11
Analiza studija slučajeva		X	IU1, IU4, IU9, IU10, IU11
Analiza tržišta (kretanja cijena, trendova, konkurencija ...)	X		IU3, IU5, IU6, IU7, IU9, IU10, IU11
Kritički osvrt (pismeno ili usmeno izlaganje)	X		IU2, IU3, IU6, IU8, IU9, IU10
Primarno istraživanje		X	IU1, IU3, IU11
Rasprave na satu	X		IU2, IU3, IU5, IU7, IU8
Izrada grupnog studentskog projekta		X	IU2, IU3, IU4, IU5, IU8, IU11

Tjedni raspored izvođenja nastave:

Tj.	Nastavna cjelina	Nastavne metode	Ishodi učenja
1.	Analiza ponude i potražnje. Elastičnost.	Predavanja, rješavanje zadataka, analiza tržišta, rasprave na satu	IU1, IU2, IU3, IU5, IU6, IU7, IU8, IU9, IU10, IU11

2.	Ponašanje potrošača: preferencije i korisnost.	Predavanja, rješavanje zadataka, analiza tržišta, rasprave na satu	IU1, IU2, IU3, IU5, IU6, IU7, IU8, IU9, IU10, IU11
3.	Ravnoteža potrošača. Komparativna statika: efekt dohotka i efekt supstitucije.	Predavanja, rješavanje zadataka, analiza tržišta, rasprave na satu	IU1, IU2, IU3, IU5, IU6, IU7, IU8, IU9, IU10, IU11
4.	Individualna i tržišna potražnja.	Predavanja, rješavanje zadataka, analiza tržišta, rasprave na satu, kritički osvrt	IU1, IU2, IU3, IU5, IU6, IU7, IU8, IU9, IU10, IU11
5.	Očekivanja i nesigurnost.	Predavanja, rješavanje zadataka, analiza tržišta, rasprave na satu, kritički osvrt	IU1, IU2, IU3, IU5, IU6, IU7, IU8, IU9, IU10, IU11
6.	Proizvodna funkcija.	Predavanja, rješavanje zadataka, analiza tržišta, rasprave na satu	IU1, IU2, IU3, IU5, IU6, IU7, IU8, IU9, IU10, IU11
7.	Analiza ponašanja proizvođača.	Predavanja, rješavanje zadataka, analiza tržišta, rasprave na satu, kritički osvrt	IU1, IU2, IU3, IU5, IU6, IU7, IU8, IU9, IU10, IU11
8.	Troškovi proizvodnje.	Predavanja, rješavanje zadataka, analiza tržišta, rasprave na satu	IU1, IU2, IU3, IU5, IU6, IU7, IU8, IU9, IU10, IU11
9.	Maksimizacija profita i funkcija ponude.	Predavanja, rješavanje zadataka, analiza tržišta, rasprave na satu	IU1, IU2, IU3, IU5, IU6, IU7, IU8, IU9, IU10, IU11
10.	Potpuna konkurenca i analiza konkurentskih tržišta.	Predavanja, rješavanje zadataka, analiza tržišta, rasprave na satu	IU1, IU2, IU3, IU5, IU6, IU7, IU8, IU9, IU10, IU11
11.	Monopol, monopolistička konkurenca	Predavanja, rješavanje zadataka, analiza tržišta, rasprave na satu, kritički osvrt	IU1, IU2, IU3, IU5, IU6, IU7, IU8, IU9, IU10, IU11
12.	Monopolistička diskriminacija cijenama, monopson, tržište faktora proizvodnje	Predavanja, rješavanje zadataka, analiza tržišta, rasprave na satu, kritički osvrt	IU1, IU2, IU3, IU5, IU6, IU7, IU8, IU9, IU10, IU11
13.	Oligopol.	Predavanja, rješavanje zadataka, analiza tržišta, rasprave na satu, kritički osvrt	IU1, IU2, IU3, IU5, IU6, IU7, IU8, IU9, IU10, IU11

14.	Teorija igara.	Predavanja, rješavanje zadataka, analiza tržišta, rasprave na satu, kritički osvrt	IU1, IU2, IU3, IU5, IU6, IU7, IU8, IU9, IU10, IU11
15.	Opća ravnoteža i ekonomija blagostanja.	Predavanja, rješavanje zadataka, analiza tržišta, rasprave na satu	IU1, IU2, IU3, IU5, IU6, IU7, IU8, IU9, IU10, IU11